

GRILLE D'ÉVALUATION

Titre de l'activité de formation :	Achat d'une entreprise
Durée :	Le 2 mars 2012, de 9 h à 12 h (3h)
Formateur :	Francis Belzile, M. Sc, de Cadre et Partenaires inc.

Selon l'échelle suivante :

1. Insatisfait	2. Peu satisfait	3. Moyennement satisfait	4. Très satisfait
----------------	------------------	--------------------------	-------------------

À encercler				
L'horaire de la formation			4	18
Les locaux		1	12	7
Les équipements à votre disposition			5	14
La qualité du contenu de la formation			3	21
La qualité du formateur			3	19
Cette formation a répondu à vos attentes		3	4	15
La documentation fournie		1	3	19

AUTRES COMMENTAIRES :

Vos commentaires sont toujours bien importants. Ils nous permettent d'améliorer différents aspects de la formation. Y a-t-il des éléments que vous auriez aimé qu'ils soient traités plus en détail?

Très bonne formation, animateur connaît sa matière.
Aurait pu être plus long.
Trop d'informations pour la durée de la formation/manque de développement, mais les grandes lignes sont bien montrées.
Plus de temps sur l'évaluation serait un plus.
La relève d'entreprise, expliquer en détail les étapes (je comprends que c'est pour une minorité)
L'offre de cours aurait dû être plus détaillée pour connaître davantage et le set up du cours.
Merci pour cette belle formation!
Très bonne présentation!
Salle un peu petite – succès de la formation
Entreprises qui offrent des services (valeur)

Pour faire suite à l'atelier d'aujourd'hui, voici quelques thèmes pouvant être abordés lors d'un prochain atelier. Pour lequel ou pour lesquels avez-vous un intérêt?

- Le financement de votre projet 13
- Préparer votre dossier pour la demande de financement 12
- La vérification diligente en vue de l'achat d'une entreprise 11
- L'évaluation d'entreprise et la négociation 14

Quels sont les autres sujets, thèmes ou types d'ateliers qui sauraient répondre à vos besoins?

Partir une entreprise; Le démarrage d'une entreprise (processus, incorporation, entreprise individuelle, senc., etc.);
Négociation, service à la clientèle
Lecture d'états financiers
Création d'une entreprise
Plus de temps sur les façons de faire les acquisitions (actions, transferts, etc.) et sur la façon d'évaluer la valeur.
Relève d'entreprise
Comment évaluer le prix de vente ou d'achat avec des exemples plus détaillées.
Les sources de fonds en provenant de différents niveaux : gouvernemental, privé, banque, etc.

« J'ai dû quitter avant la partie la plus importante. »